

TÉCNICO COMERCIAL MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN (Madrid y Zona Centro)

Empresa

Somos una empresa dedicada a la venta de materiales para la construcción y decoración, con 60 años en el sector, fundamentalmente en la zona del levante, donde contamos con 7 delegaciones en las provincias de Alicante y Murcia.

Desde 2012 tenemos presencia en Madrid y zona centro, donde contamos con una oficina comercial para atender a clientes, fundamentalmente constructoras de tamaño medio o grande.

Descripción del puesto

El candidato seleccionado se integrará, tras una primera fase en nuestra central de Pilar de la Horadada - Alicante, en el equipo comercial de la zona geográfica de Madrid y alrededores. Su trabajo consistirá en la captación de nuevos clientes, fundamentalmente constructores y promotores, así como del mantenimiento de los actuales, reportando a la Dirección Comercial de la Compañía. En una segunda fase, asumiría la responsabilidad comercial de la zona como Responsable de Delegación.

Para ello, realizará las siguientes funciones:

- Visitas a clientes actuales y potenciales
- Elaboración y seguimiento de ofertas
- Entrega de muestras y catálogos
- Comunicación de precios y tarifas
- Elaboración y seguimiento de pedidos y entregas
- Contactos con arquitectos y otros prescriptores
- Gestiones de cobro
- Resolver incidencias y asesorar técnicamente al cliente

Perfil del Candidato:

Formación: Titulado/Graduado en Arquitectura o Ingeniería con formación post-grado en gestión comercial y/o management.

Conocimientos:

- Materiales de construcción; azulejo, pavimentos, sanitarios, grifería, etc.
- Usuario de office; Word, Excel, etc. Se valorará los conocimientos de SAP.

Experiencia:

Se valorará la experiencia en la venta directa a Constructores de tamaño medio / grande, preferiblemente en el sector de materiales de construcción.

Perfil de competencias:

- Habilidades comerciales; escucha activa, persuasión, facilidad para las relaciones personales, empatía, sentido del coste.
- Capacidad de planificación y organización.
- Potencial de desarrollo.
- Alta capacidad para trabajar en equipo.

Condiciones:

Salario bruto/año: Fijo + variable (a convenir según nivel de experiencia / adecuación al puesto).

Amplias posibilidades de proyección salarial

Vehículo de empresa.

Ordenador portátil, teléfono móvil y gastos de representación.